

Ingénieur Technico-commercial bois



Date de publication de l'offre

14/02 - 30/09/2025

Type d'emploi

CDI

Catégorie de métier

Divers

Nom de l'organisme

Agence ONF du Haut-Rhin

Mission

- Préparation négociation commerciale des contrats des UT de référence
- Suivi des contrats
- Participation à la préparation de la contractualisation : volumes, campagne d'exploitation
- Participation à la préparation et au suivi des chantiers d'exploitation en lien avec des UT de référence et les ETF pour optimiser le cadencement et la réception des bois.
- Réception commerciale avec les clients de son territoire
- Validation des lotissements pour les lots mis en vente

En relation avec les UT, le Service Bois, les clients, les ETF et la MCBS

Profil

SAVOIRS

- Expertise produit
- Sens commercial, sens de la négociation
- Sens de la communication (interne et externe)

Goût pour le terrain

SAVOIR-FAIRE

- Ecoute
- Travail en réseau et collaboratif avec les assistantes du Service
- Rendre compte
- Organisation du travail
- Réactivité
- Proactivité

Coordonnées pour postuler

guillaume.bouchet@onf.fr

stephanie.rauscent@onf.fr